

Szanowni Partnerzy, chciałbym ponownie podziękować Państwu za miniony rok współpracy, który tym razem przebiegał w znacznie bardziej stonowany sposób, niż lata poprzednie. Niezmiennie jednak był to intensywny pod każdym względem rok, który postawił przed nami wiele nowych wyzwań i który zakończyliśmy z satysfakcjonującym wynikiem – mam nadzieję i głęboko wierzę, że Państwo macie podobne opinie.

Nieustannie dążymy do poprawy jakości naszych produktów, obsługi handlowej oraz unowocześniania parku maszynowego, dzięki któremu możemy wykonywać nasze produkty w krótszym czasie oraz z najwyższą dbałością o szczegóły. Pracujemy nad wprowadzeniem do naszej oferty nowych produktów, aby odpowiadać na zapotrzebowanie pojawiające się na rynku - Klienci są wymagający i oczekują tego zarówno od Państwa, jak i od nas. Będziemy na bieżąco informować o nowościach w naszej ofercie, jak to robiliśmy dotychczas – zapewniam, że jest na co czekać i niejednokrotnie jeszcze Państwa zaskoczymy.

Mierzymy się nie tylko z wyzwaniami produkcyjnymi czy handlowymi, ale także ze wzrastającymi kosztami wytworzenia naszych produktów, co w bezpośredni sposób przekłada się na końcowe ceny występujące w naszej ofercie. Każdorazowo, gdy tylko jest to możliwe, staramy się oferować Państwu specjalnie przygotowane akcje promocyjne, obniżki cen katalogowych lub dodatkowe rabaty handlowe, które jak zauważam, cieszą się Państwa zainteresowaniem. Wzrastające jednak koszty wytworzenia produktów zmuszają nas do podniesienia cen wybranych produktów, które ujęliśmy w poniższej tabeli:

Produkt	Termin obowiązywania nowych cen	Szacowany wzrost cen
Rolety zewnętrzne	05.02.2024	3%
Bramy rolowane	05.02.2024	3%
Napędy i automatyka ALUPROF	05.02.2024	3%
Rolety wewnętrzne	05.02.2024	5%
Rolety plisowane	05.02.2024	5%
Żaluzje pionowe	05.02.2024	5%
Żaluzje poziome	05.02.2024	7%
Systemy moskitier	05.02.2024	5%
Bramy segmentowe	05.02.2024	4%

Systematycznie zaktualizowane cenniki będą udostępniane na naszej Strefie Partnera (<https://fill.com.pl/strefa-partnera/>).

Chciałbym Państwu podziękować zaufanie, serdeczność a często także wsparcie, jakim obdarzaliście nas w minionym roku. Wasze zaangażowanie i lojalność umożliwiają nam rozwijanie naszych produktów, zwiększanie efektywności w ich produkcji i dostarczaniu, abyśmy byli godnym partnerem biznesowym.

Tym samym życzę Państwu dalszej pomyślności i wysokiej sprzedaży.

*Z poważaniem,
Krzysztof Góralczyk prezes
zarządu*